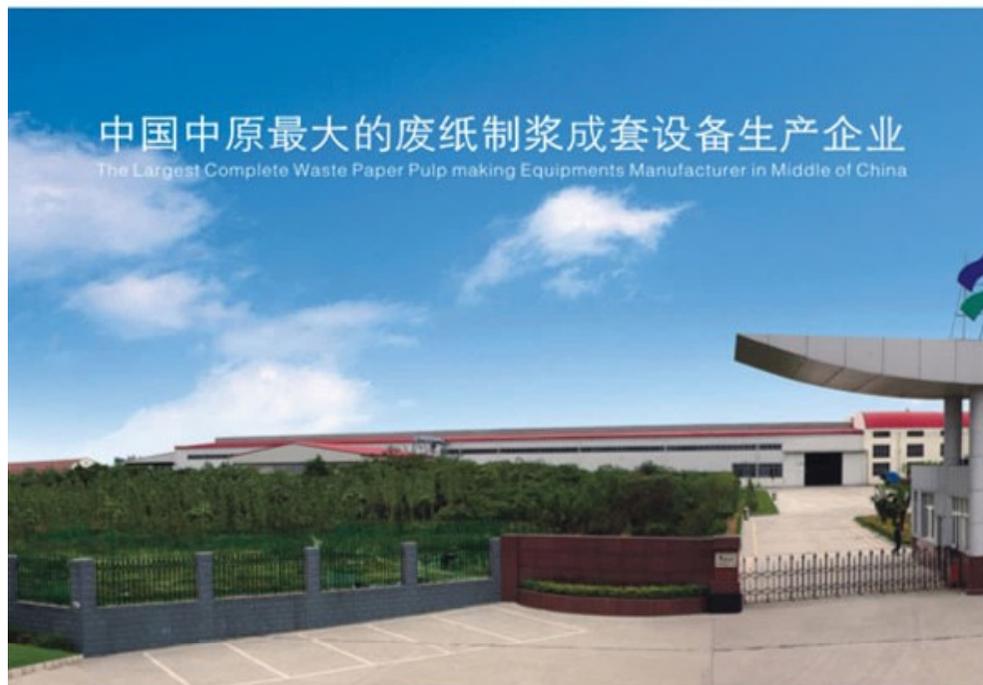


中国中原最大的废纸制浆成套设备生产企业

The Largest Complete Waste Paper Pulp making Equipments Manufacturer in Middle of China



三十岁的运达 30 years old Yunda

致力于专业 Professional in paper machinery

博采众长、创新不止 Make full use of strongpoint, Endless innovation

精干纯诚的他 he sincerely capable of

将与您共筑成功之路 Will be with you to build the road to success

.....



生产20万吨瓦楞纸解解系统



运达技术中心

精诚专业 服务造纸

(Faithful & professional, service for P & P)



意气风发

目录 CONTENTS

特别专访

《亚洲纸业》独家专访运达公司创始人董事长总经理——许超峰 (04-05)

卷首特稿

广东造纸产业发展五大优势 郭兴鲁 (06-07)

运达信箱

(08-09)

运达资讯

(10-22)

三新征文

感悟运达	梁继军 (23)
走进富春江造纸园区	邵彬 (24)
浅议舍与得	许小庆 (25)
温暖的订单	想用 (26)
质量大如天	樊立波 (26)
养成随时随地记笔记的习惯	巩小改 (27)
习惯	牛晓峰 (28)
话说“内勤”	游荣香 (28)
善创新, 增强制造加工能力	张天瑞 (29)
师傅	王志强 (29)
借口	李小培 (30)
选择未来	宋林燕 (31)
新员工新体验	刘利敏 (31)
初探运达城	王幼文 (32)

运达春秋

执着八年首换店牌 李五晨 (33)

产品推介

锯板输送机	(34)
转鼓式碎浆机	(35)
废纸散包干法筛选系统	(36)
内流压力筛	(37)
中浓压力筛	(38)
磨浆机	(39)
压力筛换代了	(40)



主 办：郑州运达造纸设备有限公司

编辑委员会

主 任：许超峰
副 任：秦金生
委 员：曲国营 孟建喜 陈保贤 许要锋 吴志强
殷自存 朱秀琴
总 编：郭兴鲁
责任编辑：许晓清
摄 影：刘东枝
采 编：毛帅 孙军伟 楚松伟 郭强 王富军

地 址：郑州国际机场薛店工业园世纪大道东168号

邮 编：451162

电 话：0371-62581965

0371-62581888

传 真：0371-62587979

电 邮：hongyunda001@163.com

网 址：www.zzyunda.com

设 计：郑州凯思企划机构

PaperAsia Interviews Mr. Xu Chaofeng, Chairman and General Manager of Zhengzhou Yunda Paper Machinery Co., Ltd 亚洲纸业专访中国郑州运达造纸设备有限 公司创始人 董事长兼总经理许超峰先生

PaperAsia's Journalist Noorai Shah Omar talks to Mr. Xu about the company and its products.

PaperAsia: Can you give us a brief history of Zhengzhou Yunda Paper Machinery Co., Ltd.? When was it established and how does the company progress since?

Mr. Xu: Yunda Paper Machinery Co., Ltd. is the largest complete wastepaper pulp making equipment manufacturer in China. It is established in 1981 in Dawei town of Xinmi City, China's first papermaking town. There were nearly a hundred paper manufacturers using wastepaper as raw material to produce various kinds of packing paper and board. It is then that the industry developed rapidly in the area. This special environment provided Yunda with the historic opportunity to develop and strengthen rapidly. Earlier this decade, on the basis of prior development, the company bought 100 Mu land in Xudian Industrial zone, near the Xinzheng city of Zhengzhou International Airport to build up a new research and development manufacturing base, which was put into use in 2004.

PaperAsia: What are the products offered by Zhengzhou Yunda Paper Machinery and what is the production capacity?

Mr. Xu: Yunda company was founded in a particular environment where we are to follow the marketing demand to mainly manufacture wastepaper pulp making equipments, such as Wastepaper Wrap Dry Separating & Screening Systems, Drum Pulper, Various Chain Conveyors and Hydrapulpers; and Wastepaper Processing Equipment, Drum In-Flow Coarse Screen and Mid-Consistency Cleaners, Low Impulse In-Flow Pressure Screen, various mid consistency and Outflow Pressure Screens, Deinking and Flotation Machines, Refiners, Dispersing System, Thickeners, Agitators and various pumps. The annual production value is approximately RMB 100 (USD 15.5) million.



Mr. Xu Chaofeng 许超峰先生

以下是亚洲纸业记者Noorai Shah Omar与许先生的对话

亚洲纸业: 贵公司是哪一年成立的?取得了哪些进展?请简要介绍一下这一发展过程。

许先生: 郑州运达造纸设备有限公司创建于1981年,是中国中原地区最大的废纸制浆成套设备生产企业。

运达公司成立于号称中国造纸第一镇的河南省新密市大隗镇。这里有近百家造纸企业,全部以废纸为原料,生产各类包装纸及纸板,称得上是中国国内较早发展起来的包装纸及纸板生产基地。正是这样一个特定环境,为运达公司生存发展提供了历史性机遇,提供了市场和商机,促使运达公司应运而生。

在前期发展的基础上,本世纪初,运达在郑州国际机场附近新郑市薛店工业园征地100亩,兴建了新的研发生产基地,于2004年正式竣工投产,并且快速发展起来。

亚洲纸业: 贵公司主要生产什么产品?产能多少?

许先生: 由于创建于大隗镇那样一个特定环境里,运达公司从一开始就应客户和市场需求,主要研发生产废纸制浆设备,如锯板输送机、废纸干法散包筛选系统、鼓式碎浆机、D型水力碎浆机、旋鼓式粗筛、中浓压力筛、低浓冲内流压力筛、盘式浓浆机、浮选脱墨机、锥形磨浆机、热分散系统等设备。年产值近1亿元。

PaperAsia: How have your products distinguished you from your competitors?

Mr. Xu: Quality and performance is the life of the product and the enterprise as well. Presently, the Wastepaper Wraps Dry Separating & Screening System with independent intellectual property rights and 200,000 ton/year Wastepaper Mid Consistency Pulp Production Line and Closed Screening System have been widely used and approved by our clients.

PaperAsia: What are the markets for your products? Are they for local market or exports? What are the countries that have been involved in business with your company?

Mr. Xu: At present, our marketing area is mainly in China and we subdivided the national market into four large areas, covering almost all provinces in China. On top of that, we also sell the products to remote areas, like Sinkiang (Xinjiang), excluding the more developed regions, like Shandong, Zhejiang, Jiangsu, Guangdong and Henan. In recent years, our export proportion has also increased. So we have set up the international trade department to support and expand the overseas market. We have exported products to many countries, such as Vietnam, Iran, India, Thailand, Indonesia, Uzbekistan, Tajikistan, Pakistan, Malaysia and Russia.

PaperAsia: How do you ensure continuous after-sales satisfaction of your customers?

Mr. Xu: We believe in the philosophy of providing faithful and professional service to our clients. We look upon our clients as "gods". We have professionals manning our Customer Service Department to provide professional services for our customers 24 hours a day.

PaperAsia: What are your views on environmental conservation?

Mr. Xu: Environmental protection is an important national basic policy in China where every individual citizen has the responsibilities and obligations to it. In this respect, Yunda is an enterprise that places importance on protecting the environment.

PaperAsia: What is the company's future plan? Is further expansion perceivable?

Mr. Xu: In facing meeting challenges of a stiff market competition, we have invited a well-known international consulting company, POYRY, to help us formulate effective strategies as well as working together with pulp equipment manufacturers in Europe to train high-level technical personnel. After a decade of hard work, we hope to become the leading wastepaper pulp equipment supplier in China. PA

亚洲纸业: 您如何让您的产品更具竞争力?

许先生: 质量和性能是产品的生命,也是企业的生命。为了让公司产品具有较强竞争力,公司对产品质量和性能从设计投入人力物力,引进国内外专家及陕西科技大学联合开发,成立了联合研发中心,并得到了国家资金支持。我们还制订了严格的完善的质量管控体系。目前,运达研发生产的具有自主知识产权的废纸散包干法筛系统和年产20万吨废纸中浓制浆生产线及封闭筛选系统得到了用户广泛使用和认可。

亚洲纸业: 贵司的主要市场在哪儿?国内还是国外?都出口到哪些国家?

许先生: 目前,运达公司产品主要市场还是在国内。国内市场分四大片区,几乎覆盖了国内各省。运达的国内客户遍布全国各地,除了造纸业比较发达的山东、浙江、江苏、广东,以及河南之外,也有较偏远的新疆等地区。近几年,运达公司产品出口量也在不断增加。为了加大国外市场拓展力度,我们专门成立了国际贸易部。运达公司出口产品主要销往越南、伊朗、印度、泰国、印尼、乌兹别克斯坦、塔吉克斯坦以及俄罗斯等国。

亚洲纸业: 贵司如何确保给予客户更满意的售后服务?

许先生: 长期以来,运达公司始终坚持“精诚专业、服务造纸”的经营理念。我们视客户为上帝。公司组织专业人员成立了客户服务部,全天候对客户的专业服务。由于运达公司产品质量稳定性性能优越,服务专业,得到了客户普遍的赞誉和信赖。

亚洲纸业: 您如何看待环境保护?

许先生: 环境保护在中国是一项重大国策,任何企业和公民个人都负有不可推卸的责任和义务。运达作为一家环保达标的装备制造企业,为客户提供精良、节能自动化的装备,是我们运达的责任和永恒的追求。

亚洲纸业: 贵司对未来发展有什么打算?

许先生: 面对日趋激烈的市场竞争,运达公司聘请世界著名咨询公司芬兰贝利公司为运达实施了战略咨询,并已和欧洲专业制浆装备企业洽谈合作,引进世界先进的技术人才,共举大业。运达的目标是打拼十年,成为中国废纸制浆成套设备领先供应商。PA



广东造纸产业发展五大优势

GUANGDONG ZAOZHI CHANYE FAZHAN WUDAYOUSHI

郭兴鲁

关键词：产业发展；区位优势；市场优势；拉动优势；物流优势；资源优势；广东造纸

2010年，广东造纸行业克服了由于全球金融危机导致的我国金融、外贸政策的调整以及原材料、动力、物流等价格上涨不利因素，在2009年恢复性增长基础上，又取得了显著业绩。

据最新统计，2010年广东全省规模以上造纸企业纸及纸板产量达到143.47万吨，同比增长9%，占全国总产量的14.3%，首次超过浙江，列全国第二位，仅比第一位山东少了75万吨。其余经济指标如销售产值、工业增加值、利润总额、税金总额等完成情况都比较好，其中有的指标增长幅度还十分突出，如利润总额，2010年1-11月份，完成50.6亿元，比上年增长99.8%。

广东造纸自身现状和历史相比，其变化就更突出了。2010年纸及纸板产量比10年前增加两倍还多，比上年增长2009年增加119万吨，增幅都大大超过了国内其他省份。广东造纸还有一些统计数据令人振奋。常识告诉我们，固定资产投资是判断产业运行和市场演变趋势的重要指标。2010年，广东森工造纸全社会固定资产投资达152.33亿元，比2009年增长53.56%。全省造纸行业已投产和在建项目共计18个，待这些项目全部投产后，将新增造纸产能329万吨/年（编者注：2010年广东省新建、改建主要造纸项目见本刊2011年第9期第67页）。这32.9万吨新增产能所涉及的品种主要是包装纸及纸板。这预示着广东造纸在包装纸及纸板市场上的领先地位和话语权将进一步强化。从这些项目中，我们同时也注意到了品种的多元化和功能的多样化；预示着广东造纸全行业及部分强势企业的总体规模将进一步扩大，生产集中度将有所提高。

广东造纸产业的健康平稳发展是多种因素促成的。除了广东造纸行业深入贯彻科学发展观，坚持可持续发展战略，不断积极调整产业结构，加强自主创新能力强，另一方面，广东造纸所具有的一些优势也至关重要。这些优势综合概括起来有五大项。

其一，得天独厚，广阔久远的区位优势。

广东地处改革开放前沿，引领时代风气之先。作为中国改革开放发祥地，珠三角创造了中国经济改革发展史上许多奇迹，那里是演绎“春天故事”的热土福地。珠三角毗邻港澳，广东造纸业可凭此大力实施“临港经济战略”。实际上，在香港回归之前，广东造纸业已经开始有所动作了。位于东莞中堂镇的理文纸业，是香港理文集团早在1994年投资内地兴建的。理文纸业的创建及快速发展，就是广东造纸“临港经济战略”的一个成功例证。这样的生动实



例还有很多，本文不一一枚举了。

其二，内外结合，商机无限的市场优势。

造纸业为国民经济各行业及人类日常生活提供产品服务，其市场景气度与国民经济发展和人们日常生活方式、消费水平息息相关。粤纸所处珠三角地区，一则毗邻港澳，其市场优势不言而喻；另一则，该地区所辖属的广州、东莞、深圳、珠海、中山、佛山、惠州、江门等城市群，经济发达活跃超前，民众生活消费高端，据最新发布的首个《中国城市生活质量指数报告》，考量包括生活成本、医疗保障、人均财富等，广州名列第一。蕴藏着巨大的消费能力和广阔深厚的市场资源。造纸企业家们都懂得把工厂建在市场边上的道理，对于包装纸及纸板、生活用纸、文化用纸等尤其是这样。仅在东莞一地，就集中了玖龙、理文、建辉、金州、银州等著名企业，这决不是偶然的，这与东莞所处地理位置的辐射作用及其他多种因素分不开的。

历史是一面镜子，借其可以更清晰的观察现实及其沿革变迁轨迹。以下这一组有关十年前广东造纸的数据显示，2001年广东全省纸及纸板社会生产总量约计400万吨，社会消费总量约计6.63万吨，广东人均消费为73.67千克，高于当时全国人均消费量29千克的1.53倍。甚至比2010年全国人均消费量68千克还高出5千克多。历经十年，随着珠三角地区经济突飞



猛进发展，这一区域的纸及纸板需求更旺盛了，这意味着存在巨大市场潜力。

再分品种看，如新闻纸，广东是全国三大报业中心之一，国内发行量最大，版面最多的几大报业集团聚集广东。多年来，广东一直是全国新闻纸消耗量最大的省份。包装纸及纸板更不必说，其产销量更是高居全国各省之首。其余如印刷书写用纸、生活用纸等均存在较大供需缺口。从供需转换的辩证关系看，缺口就是市场，就是商机。

其三，产业整合，强势企业的拉动优势。

据不完全统计，2010年，广东省纸及纸浆年生产能力超过10万吨的企业有42家，其中10万吨以上的企业2家，10万吨以下、30万吨以上的企业有16家。2010年全国重点造纸企业产量前30名中，广东有5家，玖龙（728万吨）、理文（367万吨）分列第一位、第二位。

经过多年结构调整和产业整合，广东造纸一些强势企业强者恒强，生产规模扩大，产业集中度及自主研发和市场营销能力等都大大提高，充分显示出规模效应和对全省行业的拉动促进作用。

广东造纸企业中，一些著名三资企业、民营企业居中国造纸产业大军第一军团，有的是多年领军者。这些企业的知名度、美誉度不必赘述。就连广州造纸集团有限公司这样的已过“古稀之年”曾受过党和国家几代领导人视察关注（这在全国造纸行业是唯一）的老国营企业，也不断投资技改，从而与时俱进，焕发青春。没有象国内其他地区一些老企业那样，陷入困境，难以自拔，甚至破产倒闭。

其四，通江达海，快捷便利的物流优势。

一般来说，造纸业原材料与产成品一进一出的比例大约是3:1，其物流量是巨大的。若运输半径过大，加上物流不畅，势必会加大生产经营成本，进而削弱企业的市场竞争力。

快捷便利的交通物流，正是广东造纸的优势之一。珠三角地区铁路穿南北，公路通八方，航线达百城。在现有基础上，预计将于今年底建成的南澳大桥，将于明年开工建设的深中大桥，已经开工近两年，将于2015年前后建成的世界最长跨海大桥——港珠澳大桥等等，这些巨型现代化桥梁的建成，将把更多城乡串联起来，形成半小时都市圈。这些大桥如一道道彩虹，标示着珠三角地区人流、物流、资金流、信息流将更加畅通。

其五 物华天宝，人文荟萃的资源优势。

广东纸业所处的珠三角地区系珠江入海口附近冲击平原。这一大片沙田土地，大部分位于北回归线以南，有“三冬无雪、四季花香”之美称。这里气候温润，土地肥沃，雨量充沛，河湖众多，极为适宜人工速生丰产林生长，可为造纸业提供大量纤维原料资源。人脉关系和族群心智也是一种资源，甚至是一种更为重要的资源。粤人海内外人脉关系广泛，素有高智商头脑。自近代以来，就有许多人远涉重洋，到海外求学考察，探索振兴中华民族实业之路径。他们最先感知西方发达国家工业文明和生活方式，成为中国近代民族工业的栋梁才俊，志士仁人，开中国近代工业文明之先河。当代粤人更是眼界开阔，观念超前，招商引资，捷足先登，成为改革开放的排头兵和先行者。

从造纸专业教育科技研发角度看，广东造纸也有一大亮点，即华南理工大学是业内公认的最高层次造纸专业高等学府，也是我国最早设立造纸工程专业的高校之一。华南理工大学1984年获博士学位授予权，1988年以来连续被评为国家重点学科，1991年建立了全国首批博士后科研流动站。这里设有全国造纸行业唯一的制浆造纸工程国家重点实验室和集产学研、科工贸于一体的造纸与污染控制国家工程研究中心。可谓人才济济，设施一流，实力雄厚。多年来，作为中国当代造纸科技人才摇篮，华南理工大学培育出了众多杰出人才，攀登当代世界造纸工业科技高峰，他们值得信赖与期待。

中华民族发明了古代造纸术，从而为人类文明记录和传承最先提供了工具和载体，极大推动了全人类文明的进程。只是从近代以后，中国造纸业才日益落后于西方发达国家，至今在许多方面仍有较大差距。

然而，我们如今毕竟已跻身世界造纸大国行列。中华民族古有发明造纸术的先贤崇论，今有包括粤纸精英在内的当代造纸人。只要我们奋起拼搏，励精图治，21世纪的中国造纸业一定能够复兴腾飞重新崛起。

注：此文同时发表于2011年第13期《中华纸业》，作者邮箱：gx1696@126.com

桉树造林



郭兴鲁老友：

您好！我和《中华纸业》张洪成总编在山东庆云参加一个鉴定会。他带来信息和您办的《新运达》刊物创刊号。得悉您已去郑州运达造纸设备公司工作，并在该公司担任“创新发展中心”主任和《新运达》主编，我听后非常高兴。这将会使您更好地施展才华，发挥您的特长，为《运达公司》、为造纸装备业、为造纸行业作出新贡献，特向您热烈祝贺。

请您代向许超峰老总问候，祝《运达公司》事业继续不断发展腾飞，取得新成就。为我国造纸装备制造业国产化创新、发展作出新贡献。

敬礼！

胡宗渊谨上

2011年4月26日

胡老：您好！

因连续出差在外，加之邮件不是直接发至我邮箱，今天才看到您的邮件，回复迟了，深表歉意。胡老，邮件我看了数遍，您写的热情洋溢，我看得欢欣鼓舞。

以您为代表的中国造纸行业一批老前辈，古稀耄耋之年，仍然在为行业发展奔波操劳，我辈后生，由衷感到敬佩与激励。同时，也请您多多保重身体。

您对许总的问候，我已道囑转达。今年是运达创建30周年，待重阳节前后，恳请您来运达作客，让我们把盏畅饮，再叙友情。

祝好！

郭兴鲁拜上

2011年5月19日

中国造纸学会顾问、
原轻工部造纸司司长
-----胡宗渊



兴鲁同志

收到来信很高兴，许超峰是位很有发展雄心的朋友，去年我到河南焦作开会还见到他，请代我祝他事业发展顺利。阁下替他撰写其发展史与展望，一定能深有体会，愿能拜读。舍间地址为100069 北京丰台区开阳里6区1号楼705号。如阁下过京有便，盼能过舍下聊天。现在我最宝贵的就是老朋友。

祝夏日健康快乐

余贻驥拜上

2011-6-28



余老，您好！

受许超峰董事长之邀，我于今年3月初到郑州运达公司主编了一本企业内刊，名曰“新运达”。请发邮告诉我您的通信地址，我迅即寄上，恳请指教。

关于《概览》出版一事，在收到您的邮件之前，我也是一无所知。收到您的邮件后，我同万峰编辑取得联系。现转去他的邮件请阅，看来，这事还要拖下去。

恭祝夏安！

郭兴鲁拜上

2011-6-26



本刊总编郭兴鲁与余贻驥先生（右）
余贻驥 93岁，中国当代纸业泰斗，
2008年荣获首届“中华蔡伦奖”之
终身成就奖。

广东客户

GUANGDONG KEHU



东莞建晖纸业有限公司

使用我们的废纸散包干法筛选系统
二期改造使用我们的链板输送机

一期改造使用我们的链板输送机
三期40万吨箱板纸项目使用我们的链板输送机

广东客户

GUANGDONG KEHU



汕头艺宇包装有限公司

使用我们的链板输送机，搅拌机、圆网浓缩机等产品。

另外他们在广西桂林投资上了一个5万吨箱板纸项目，使用链板输送机，D型碎浆机，高浓除砂器，纤维分离机等设备。



东莞某大型造纸企业使用运达废纸散包干法筛选系统四套

广东客户

GUANGDONG KEHU



东莞理文纸业有限公司 采用运达散包机



飘合纸业(广东)有限公司

广东客户

GUANGDONG KEHU



江门明星纸业有限公司 采用运达链板输送机及废纸散包干法筛选系统

运达资讯 YUNDAZIXUN

贝利为郑州运达实施战略咨询此举在中国造纸装备企业中尚属首家



贝利公司资深专家派克在公司多媒体室进行战略咨询讲解



贝利公司专家团队与运达公司有关领导合影



贝利公司亚洲事务副总裁何旭阳进行咨询讲解



贝利公司专家派克进行咨询讲解

运达资讯 YUNDAZIXUN

国产首套年产20万吨废纸中浓制浆生产线在东盛纸业成功运行



中国轻工企业投资发展协会理事长胡楠一行到运达公司及客户现场考察指导



中国轻工企业投资发展协会理事长胡楠一行到运达公司及客户现场考察指导

运达资讯 YUNDAZIXUN

国产首套年产五万吨封闭筛选在兴泰纸业成功运行并达到欧洲同类产品能效指标



运达资讯 YUNDAZIXUN



本刊讯4月21日至24日，第十九届全国造纸产业报刊协会年会在浙江省富阳市召开。全国造纸业40多家企业文化主管领导、企业报刊主编、编辑、记者等共计60多人参加了会议。会议研讨的核心议题是“十二五”期间，面对造纸产业转型升级，企业文化建设的新使命和新任务，企业报刊在内容和形式上如何适应新形势创新发展。会议期间，主办方组织与会会员参观考察富阳造纸工业园区和永泰纸业集团，进行了两次采风活动。

郭兴鲁主编代表运达公司，作为协会会员出席会议并参加了上述考察活动。我公司主办的《新运达》创刊号，得到了与会者一致好评，引起了较强反响，与会者一致评价《新运达》创刊号图文并茂，并认为运达公司能在较短时间内办出这样一本内刊实属不易。

通讯员 许晓清



浙江永泰纸业集团董事长张金来 摄影 尹小娟

本刊讯在出席第十九届全国造纸产业报刊协会年会和造纸装备新产品、新技术推介会期间，郭兴鲁主编4月26日上午特意拜访了浙江永泰纸业集团董事长孙柏贵和总裁张金来。

永泰是浙江省著名造纸骨干企业，座落在富阳造纸工业园区，是运达的大客户。永泰紧张施工建设中的二十万吨涂布牛皮卡纸项目采用的运达原料输送系统，废纸散包干法筛选系统正在安装调试。

郭主编转达了运达公司董事长、总经理许超峰对永泰的祝福和对孙董事长、张总裁的问候，他们也高度评价了运达的产品和刚刚创办的企业内刊《新运达》。这次拜访增进了双方的理解和情谊。

通讯员 毛帅



本刊讯2011年5月17日，新郑市2010年度科技年度总结会议在新郑炎黄文化中心召开，市长刘忠利主持会议并发表重要讲话。我公司被评为2010年度科技自主创新工作先进集体，我公司员工王志强被评为2010年度新郑市科技工作先进个人。

通讯员 许晓清

运达资讯 YUNDAZIXUN



本刊讯2011年5月21日，许昌中亚中高层管理干部一行20人在张董事长的带领下到我公司考察交流。公司许总、秦总热情迎接了中亚的考察团，并带他们参观了我们的技术研发中心和生产制造现场。中亚的领导给我们提出了很多宝贵意见，同时也对我公司的产品设计理念及制造质量给予了高度的评价。中亚的此次来访，双方就行业、技术、市场、管理等共同关心的问题作了深入交流。

通讯员 刘利敏 许晓清

本刊讯2011年5月31日，全体通讯员会议在公司二楼东会议室召开。会上为《新运达》创刊号的投稿者发放稿费，并对创刊号进行评刊。总结得失，为今后办刊作出“三结合、四联动”的规划，即报网结合、刊板结合、刊网结合的三结合；周报、月报、季刊、网流水的四联动。会上每位通讯员都发表了自己的看法并提出了意见和建议，为今后《新运达》的出刊打下了坚实的基础。

通讯员 许晓清



本刊讯5月31日下午，由办公室牵头组织在公司生产部召开了5S管理会议。为了进一步完善公司5S现场管理，把5S现场管理在公司持续有效的推广下去，提升公司现场管理水平，参会人员就5S现场管理各抒己见，经讨论决定成立5S推进小组，制订检查评分办法。此次会议的召开体现了公司对5S现场管理的重视，为以后5S现场管理的推进打下了基础。

通讯员 毛帅

本刊讯2011年6月1日，运达公司道路改扩建工程主体路面工程完工，为下一步公司总体规划奠定坚实基础。这段路面5月8日开工修建，原计划6月8日完工。

通讯员 王志强



运达资讯 YUNDAZIXUN

本刊讯根据新郑市科技和工业信息化委员会组办的“红色电影送企业活动”场次安排，6月20日晚，在公司办公楼前广场放映了《太行山上》。

公司办公室为了组织员工观看，事先特下发了通知，并做了周密部署。

通讯员 毛帅

本刊讯《亚洲纸业》近期将对我公司创始人董事长兼总经理许超峰进行专访。该杂志全球巨量发行，在业内外具有较高声誉和权威性。此次专访，将对我公司产生积极影响。

通讯员 思雨



公司部分领导和全体实习生合影

本刊讯 近日，陕西科技大学部分在校学生到运达公司实习。实习第一天，公司董事长兼总经理许超峰亲自接见了他们，并发表了热情洋溢的讲话。

通讯员 牛晓峰



实习生分组参观车间



董事长兼总经理许超峰给全体实习生讲话

编者按：这是一篇来自运达客户——河南省龙源纸业股份有限公司的文章，写得真切感人。作者对运达公司基础管理，特别是对质量要求方面的观察细致深刻，他的文章对运达是一种鼓励和鞭策。梁工的文章是我们收到的来自客户的第一篇文章，但愿这是一个良好的开端。我们真诚期望广大客户从各自视角更多关注运达，多发意见和建议，《新运达》将为您提供足够空间和周到的服务。我们愿借助您的支持帮助，把刊物办得更好，促进运达健康快速成长。

感悟运达 GANWU YUNDA

文 河南省龙源纸业股份有限公司工程师 梁继军



2011年的5月份，因为业务关系，我在运达公司待了20多天，在这些天里，我的足迹踏遍了运达金工车间、备料车间、铆焊车间、总装车间及喷砂车间的角角落落，我在细细品味着运达公司掌门人许总创业的艰辛，同时也在努力地探寻着运达公司快速发展的奥秘，我一直在思索着是什么样的精神和理念使运达公司能从无到有，从小到大，以至现在跻身于国内知名制浆造纸设备制造企业的前列呢？通过这20多天与许总及车间职工的接触，我被许总那种对产品质量的苛刻要求、完美追求以及那一丝不苟、严谨的工作态度所一直感动着，被职工们那种踏踏实实、勤勤恳恳的工作状态所一直鼓舞着。

记得有天早上，许总到总装车间巡查，走到压力棒处，看到焊接精美的中浓筛旋翼内壁上的配重块焊接的不是很美观时，立即把技术部负责人、车间主任、焊接工人叫到现场，提出了严厉的批评，严肃的要求现场磨掉重新校正平衡再焊接。在一般人看来，这只是一块豆腐块大小的不锈钢块，而且是焊接在旋翼内部，完全不妨碍质量，但许总却认为，做产品

就要力求完美，不得有任何瑕疵。

上个周五，我有幸参加了运达公司的职工大会，在会上，许总、秦总、孟总对产品质量的那种近乎“不近人情”的严格要求让我感触至深，他们提出：不合格产品要由当事人当场砸烂，坚决杜绝不合格产品出厂。

此时，我想起了前几天许总讲的一句话：我们运达对待客户、员工、股东的排序是客户第一，员工第二，股东第三，有了严格的质量，才会有永恒的客户，才会有职工的幸福生活，才会有领导们的大展宏图。此番话很实在、很朴实，运达公司就是在这种实在朴实的工作作风中、严格的质量要求下一步一个台阶的发展壮大了起来。

我想，我现在终于找到了我一直思索问题的答案了，此次来运达，受益匪浅，真的不虚此行。我坚信，在许总严把质量关这种理念的指导下，等我下次再来运达公司时，运达一定会发展的更加美好，更加辉煌！

走进富春江造纸园区 ZOUJIN FUCHUNJIANG ZAOZHIYUANQU

文 邵彬



山东恒联投资有限公司《恒联报》主编 邵彬

四月的江南郁郁葱葱，钟灵毓秀，风景秀丽。我有幸参加了在浙江富阳召开的第十九届全国造纸产业报刊协会年会，参观了富阳的造纸功能区，感触颇多。

富阳市是杭州市下辖的一个县级市，素有“天下佳山水，古春推富春”的美誉。她历史悠久、人文荟萃，像一颗璀璨的明珠镶嵌在风光旖旎的富春江畔。

午饭过后，我们50多名与会代表乘车不到20分钟就来到了位于富江南岸的春江造纸功能区，映入眼帘的是一座造纸企业，鳞次栉比，巍峨壮观。我不禁想起了我们集团徐建董事长多次说过的一句话：造纸产业是传统产业中的朝阳产业。眼前春江造纸功能区的现实为徐建董事长

这句话做了最好的脚注。据年会的协办方——永泰纸业的《永泰报》主编叶福标介绍，这个功能区有规模以上造纸企业170余家，区内有全国最大的废纸交易市场。该区是省级造纸工作专业区，总体规划面积525公顷，2004年被中国工业经济联合会认定为“中国白板纸基地”，全富阳市有造纸企业近300家，是名副其实的“造纸之乡”。

我们参观的永泰纸业，1973年仅靠不到2万元的创业资金起步，经过38年的发展，现在已是集造纸、热电、化工、污水处理和贸易为一体的中国重点造纸骨干企业，列中国大企业集团竞争力500强343位，下属10家子公司，职工1800余人，总资产18亿元，年造纸生产能力30万吨，自备电站装机容量36兆瓦，主要产品有涂布白板纸、白卡纸、防伪纸、扑克牌纸和特种艺术纸。

“永泰”牌涂布白板纸为“浙江省名牌产品”，“永泰”商标为“浙江省著名商标”。永泰纸业历来重视技术创新和管理创新。该公司建有省级技术中心和博士后工作站，聘请中科院院士陈克复为顾问，充分提升研发与创新能力，研发出多项具有自主知识产权的新产品。该公司是浙江省最先通过ISO14001环境体系认证的造纸企业，是浙江省经贸委确定的第一批清洁生产、第一批循环经济试点企业，荣获“浙江省绿色企业”、“杭州市环保模范企业”、“中国质量信用AAA级企业”、“浙江省诚信示范企业”、“浙江省知名商号”、“杭州市百强企业”、“富阳市十大工业功勋企业”等荣誉。该公司正在新建年产20万吨造纸生产线，6月份将投入试生产，其配套的24兆瓦热电工程已竣工。项目全面投产，该公司造纸规模将超过50万吨，企业经济实力将进一步提升。

永泰纸业的成长经历就是富阳造纸业发展的一个缩影。永泰纸业的快速发展受到参观人员的啧啧称赞。

据了解，富阳的造纸业已有1900多年历史，尤其是经过改革开放30余年的发展，富阳的造纸产业从弱到强，成为中国的白板纸基地。2010年富阳市造纸业329家规模以上企业完成主营业务收入228亿元，同比增长16.3%；实缴税收9.3亿元，同比增长31%；造纸行业纳税总额占全市国税总收入的40%；直接从业人员达到3.24万人，间接从业人员达到10万人，这些数字都说明富阳的纸制品在全国有着重要地位。然而近年来，富阳造纸行业总体企业规模较小，产品单一，档次较低，技术装备落后，资源高消耗，污染高排放，效益低产出，对区域环境保护影响大。压力大的问题越来越突出，结构性矛盾日益突出，环境瓶颈约束不断加剧。开展节能减排推进产业转型升级逐步成为富阳市造纸行业的共识和行动。

浅议舍与得 QIANYI SHEYUDE

文 财务部 许小庆



2011年5月11日星期三，在公司例会上我看了影片“首席执行官”的片断，联想到过去看过的这部影片的其他片断，我感慨良多。

当我看到在海尔刚起步时离开的一名员工，后来放弃自己在别处条件优越的工作，重新回到海尔工作，激动得热泪盈眶时，就想他为什么如此激动？当我看到海尔集团海外推进部法国区经理拒绝朋友的美意，放弃优厚待遇坚决留在海尔时，就想是什么让她如此执着？当我看到海尔集团美国分公司经理，在全球知名连锁公司A&E公司总裁开出优于海尔几倍待遇的条件想将其招揽于旗下，但被其断然拒绝时，就想是什么让他对海尔如此难舍？

想来想去我明白了，是因为“海尔”这张国际名片，让他们深切感受到了被世界认可的自豪和梦想实现时的心灵满足。当然，海尔的成功是他们拥有这一切的基础，但是追根溯源，海尔成功的重要因素之一还是因为每个海尔人曾经遇时的舍。

海尔总裁张瑞敏曾对员工说：“在日益激烈的商业化竞争

中，如果不想被淘汰出局我们就必须成为狼，只有成为狼，才有资格与狼共舞！”

海尔在最初上生产线时，因为资金不足，用人工作业代替了个别自动化机器，可是他们为了保证质量，坚持严格执行自动化生产的国际质量标准，要求员工做到与机器一样的效果。结果他们不仅做到了，产品质量还超过了当时的国际质量标准，为海尔进军海外市场奠定了坚实的基础。海尔在进军欧洲市场时，凭着过硬的产品质量敲开客户大门后，又以“用户永远是对的，决不对市场说不”的执行魅力和超越世界所有知名企业的工作效率（45天设计出25款时尚样品机），成功征服了法国最大国际化连锁公司的总裁，成为了世界第一个没有通过小市场验证，就直接进入国际化销售公司的中国企业。

看看海尔人，他们是和我们一样的普通人，只是他们每个人在怀揣梦想努力工作时，懂得适时舍得。他们借助海尔这个平台，化身为一群所向披靡的狼，我觉得我们运达人完全可以像海尔人一样，通过自己的努力打造一张属于运达人的国际名片。

所以，当我们舍弃所有猜忌、抱怨，明白工作是为自己而做时；当我们舍弃无边的散漫，进入规矩的格子中时；当我们面对客户的个性化需求，舍弃眼前一时的个人利益，化为自我挑战的动力时；当我们摒弃羊满足于享受草的本性，化身为在任何环境都要守肉吃的狼时，我们就能拿到走向世界的国际名片。

有舍必有得，这是自古以来永恒的定律。所以，只有你在今天懂得适时的舍，才会在明天得到丰厚的收获。



运达公司一角

温暖的订单 WENNUAN DE DINGDAN

文 国际贸易部 思雨



去年11月份，有一个越南客户武先生带着他的爱人一起来公司参观洽谈业务，由我们孙军伟经理出面接待。谈得差不多了，他和他的一个同伴准备去另外几家企业看看，这时他有点为难的对孙经理说他的爱人想去少林寺看看，还说这是她此行的主要目的，希望我们能陪她去。孙经理听后毫不犹豫的答应了，武先生很高兴，叮嘱了妻子几句，自己便和同伴匆匆离去。在武先生走后的第二天，天气突然变了，气温骤降，还飘起了小雪。因为越南属于热带季风气候，气温较高，湿度较大，所以武先生的爱人对于冷的天气很难适应，再加上他们来的时候并没有带厚一点的衣服，所以她只好有点郁闷的躲在酒店里不敢出门。见此，孙经理根据她的身高及体重，到商店里帮她挑选了一套保暖衣。见到包装精美，柔软舒适的保暖衣时，她感到非常意外，也十分感动。看到她高兴的穿上保暖衣，兴致勃勃的到少林寺游玩时，

我们内心也感到非常愉快。等武先生回来后，说他们考察的那几家企业，都不如运达，所以准备和运达建立长期合作关系。再加上她爱人对我们对她的陪伴和照顾非常满意和感动，说运达公司不但产品好，质量过硬，还对客户充满了真诚和情义。他们不仅把订单给了我们，还和我们成了朋友。

古人云：“勿以善小而不为，勿以恶小而为之”。虽然我们做的只是一件很小的事情，但从中折射出的东西却很多，任何事情都不是一蹴而就的。最后用我们公司总经理许超峰的一句话和大家共勉“踏踏实实做事，实实在在做人。”

质量大如天 ZHILIANG DARUTIAN

文 生产部 樊立波



质量这两个字对我们大家来说都不陌生，质量的好坏与我们有着密切的联系。“质量”一词已成为当今社会使用频率越来越高的词汇之一。

2011年5月27日我们运达公司召开全体员工会议，宣布了几项人事变动，其中原来的备料车间主任殷自存免去原职务，任命为质检部经理，直接归总经理领导，由此可见公司是越来越重视产品质量。殷经理工作认真负责，在原来担任备料主任的时候就狠抓管理，使备料车间由原来的最乱车间变为现在最整齐、美观的车间。在与他的交谈中，我印象特别深的是他对质量的重视程度。他说一个企业的产品质量如果不过关这个企业必不长久，质量如天，在质量面前一切都是浮云。殷经理开始主持质检部全面工作后，提出了短期目标和中长期规划。中长期规划就是建立一套适合运达实际的质量管理体系，针对产品质量与质检部工作的管理。一个成熟的体系必须经历时间的检验，在没有成熟体系的情况下提出短期目标。眼前是针对总装车间的产品实行倒推检验，使出厂的每件产品都有一个合格证书，绝不放过任何一个质量死角。

我们都是企业的主人，企业的生存和我们的生活息息相关，为了企业的发展而工作，企业提供我们赖以生存的经济来源，假如我们不用心工作，将是自毁长城，自挖墙角，自断后路。从这个意义上说，企业和我们个人的命运就把握在我们手中。把握质量就是给企业添砖加瓦，就是把握自己，把握未来！



成功的事业是由日复一日的琐碎工作累积而成的，非凡的人生也是在这日复一日的平凡工作和生活中锤炼而成的。做好身边每一件事情，养成踏实、严谨的工作和生活习惯，将受益终身。

工作中，我们常常看到这样两类人，一类人身上总带着一个笔记本，不管遇到什么事，他都会掏出笔记来记录，建立自己的一本“帐”；另一类人，从不带笔记，即使是领导给他安排重要的事情，他也只带着两只耳朵。当你和第一类人共事时，你会很踏实，你相信，他不会把事情搞砸，因为他有一本“帐”。第二类人，你会放心把事情交给他办吗？即使他非常能干，你也会在心里打个问号，他会不会漏忘了什么？会不会搞错了？

中国有句俗语：“好记性不如烂笔头。”公司助理小刘，头脑灵活，做事认真。平时总是随身携带一本“工作日志”，工作中遇到什么事，他都会记录下来，特别是对重要的事，例如工作数据，领导的指示或指令等，还会作详细的记录。某次领导做一个报告临时需要两个数据，忙问身边的人员。可是几个人

所报数字相差甚远，该听谁的呢？此时，小刘不慌不忙地掏出自己的“工作笔记”，报出了领导所需的精确数字。大家都不约而同地向小刘投以钦佩的目光，领导从此也对他另眼看待，认为他工作踏实，做事认真、周到，是一个可以托付大事的人。就这一次小小的救急，大大加深了小刘在领导心中的印象。不久，小刘就被委任为办公室主任，领导参加任何重要的活动，都要让小刘陪同。由此可见，养成随时随地记笔记的好处多多，可以帮助你节省时间，有效地工作，还会增加同事对你的信任，受到领导的器重，为你的成功提供有力的保证。

“笔记”，是一种简单且精确的讯息，是文件和资料的存储器，在需要时可以立即找出来。将工作中发生的事情，包括现在想的或做的，以后想做的，领导谈到的工作或一些指示都记在“笔记”上，并养成一种习惯，每天早上查看，并督促自己去做。同时，它还能记录你的工作状况，让你能看清楚自己在某段时间里的变化，从而引导你采取正确的工作方法与技巧走向新的目标；它还能提醒你在适当的时候发个邮件、打个电话，与同事、朋友保持联络等等。

当你每天翻开“笔记”时，它能有效地提醒你每天要做的事，帮助你安排好自己的一天，提高工作效率。

养成随时随地记笔记的习惯吧，你将受益无穷！

养成随时随地 记笔记的习惯

YANGCHENG
SUIHISUIDI
JIBIJI DE XIGUAN

文 生产部 孔小波



习惯 XIGUAN

文 办公室 牛晓峰

古人云：“少成若天性，习惯成自然”。

习惯了拥有，于是我们不懂得珍惜；习惯了等待，于是我们变得懒惰；习惯了经验，于是我们不再实践。

我们公司的保洁员常师傅在打扫卫生时发现，有人在上完厕所后踩下踏板后就走了，可是有的人踩的力度太大踏板不能自己弹回来，致使清水流个没完。上完厕所冲一下是个好习惯，如果大家愿意留下多等1秒钟等踏板弹回来后走，避免浪费水，那么这会是一个好上加好的习惯。

人生就像一条河，河的左岸是充斥着懒惰和贪婪的泥潭，右岸则是充满了勤奋与努力的沃土，而习惯则是这条河的桥梁。好的习惯通向希望，坏的习惯通向灭亡。

曾经看过一样一则寓言：一头猪去看望它的好朋友老马，并在老马那里过夜。夜深了猪钻进草棚里去睡觉，见老马还站着就问：“你怎么还不睡觉”，老马回答：“我这样站着已经开始睡了”，猪很奇怪地问它怎么能睡觉呢，它不明白它已经习惯了安逸的生活。

而马习惯了奔跑，即使睡觉也做好了奔跑的准备。

我们何尝不是如此，习惯了安逸的生活就把我们过去的壮志抛到了九霄云外，习惯了等待就与一次又一次的机遇擦肩而过。习惯了抱怨就错过了一段又一段的奋斗时光。

习惯伴随人的一生，好的习惯可以使人受益终生，坏的习惯也可以使人后悔终生。不要让坏习惯成为阻挡我们前进步伐的绊脚石，应使好习惯变成照亮我们前方道路的启明灯。

话说“内勤”

HUASHUO NEIQIN

文 营销部 游荣香

编者按：荣香这篇小文章写得不错，读后请大家更多理解和支持看似不起眼的内勤工作。一个企业的运行是一个整体系统工程，少了哪个环节也不行。螺丝钉虽小，一旦松动，整台机器可能会出大问题。内与外，主与次不能分割，而且是可以相互转换的。

内勤，顾名思义就是部门内部的勤务兵。其职责是协助领导处理日常事务，具有服务性、综合性、事务性、随机性、从属性的特点。不管是哪个单位、企业，都少不了内勤人员。

很多人对此都表示怀疑，认为内勤就是整天坐在办公室，抄抄写写，接接电话，统计数据之类的工作，没有什么实质性的内容，是一个晒不着、淋不着的舒心的工作。这些工作看起来简单，但实际操作起来却并不容易，应该说也是一份技术型工作，要有一定的技术含量才能做好这些，所以，内勤工作是办公室不可或缺的一部分。

无意中听到这样一句话：“内勤不需要找水平太高的，只要听说说道，服从安排就行了”。可能说者无心，可作为内勤人员来说，我却认为不是这样的。就拿公司的销售内勤来说，其工作是销售人员内外交流的桥梁是与客户联系的纽带起着举足轻重的作用。具体工作就是给客户报价，做合同，落实库存，发货（整机和配件），接听办公室电话，客户接待，处理办公室的日常事务及打扫卫生、值班等等，每天还要应对一些突发事件，如果仅听说说道，服从安排是不行的，作为内勤人员还应该具备丰富的知识，有随机应变及处理突发事件的能力。内勤工作面临着大量具体事务，必须勤于动脑、动手、动嘴、动腿，只有这样，才能做好这份简单而繁杂的工作。虽然内勤这份工作待遇低，责任大，不稳定性因素多，还要经常加班。但内勤这个岗位，却是一个熔炉，也是一个舞台，即能锻炼自己也能展示自己，只要不断加强自身学习，提高专业知识，履行好内勤岗位职责，持之以恒，不断超越自己，就一定能做好内勤工作！

善创新，增强制造加工能力

SHANCHUANGXIN, ZENGQIANGZHIZHAOJIAGONGNENGLI

文 技术部 张天瑞



面对公司快速发展的生产形势和不相适应的通用设备，制造中心领导、技术管理领导及供应部门，在许总带领下经过深入调研、比较、筛选，在2010年，先后引进卧式镗铣床、1.6米及4米立式车床、CAK80285d数控车床、数控折弯机、型号机等一批新式装备，经多方紧密锣鼓调试、安装、人员培训，厂办也想尽办法高薪引进专用操作人员，新机床、新设备马上生龙活虎动起来，经过近一年运营，大大提升了金加工生产能力，改善了以往依靠外协加工，等、靠、干着急的局面，产品进度、加工质量和控制能力得到保证。

尤其是去年7--8月份正赶上新密尔盛新上马一条大型纸浆生产线，所用封闭式压力筛（3m³中浓筛3台，3m³内流筛1台）全是我公司新开发的新品种、新项目，而且订单周期又紧，产品质量精度又高，制作难度大。技术部高度重视，针对现有良好设备状况，经过多方论证，制定相应的加工工艺及制作工装，自制件全放到车间进行，难点、要点都在新投入的万能镗铣床、立车上均得到很好的解决。这些新投入设备为顺利完成订单任务，立下汗马功劳。俗话说得好，货真一张皮，公司压力筛关键部件外观质量以往做的不够完美，跟名牌一流产品还有一段差距，产品价格也很吃亏。公司狠下决心改变这种状况，经技术部、生产部多次试制，供应部门配合，自制抛光打磨机在新产品上得以应用，将压力筛与纸浆接触关键部件外表面全部做自动抛光、打磨处理，表面粗糙度均匀一致，接近镜面的设计要求。

用户至上，没有最好，只有更好，运达以现在制造能力，打造纸浆设备世界品牌指日可待。

师傅 SHIFU

文 供应部 王志强

最近看了《亮剑》的工人版——《师傅》，不禁想起我初到运达时的情景。

2009年12月23日法律专业毕业的我第一天上班，怯生生的不知道自己该干什么，学生时代的轻狂依旧停留在我稚嫩的脸上。2010年的元月份开始跟随李健经理进入技改部，辅助李经理做设备招标、购进工作，他就是我运达生涯的第一位师傅。一个月下来，设备合同基本订完，感觉李师傅就像《亮剑》中的李云龙和《师傅》中的老铁：忠诚、善良、坚韧、自信，我也由刚开始对机械行业的零认识到现在的小有进步。

放完年假回到公司，我被调到公司办公室，开始接触人事工作，杨玉红就成为我工作中的第二位师傅。她耐心、细致的教我，从简单的考勤统计，再到人事招聘、绩效管理等等，一步步向HR方向努力着。

我的第三位师傅许晓清到公司已三年多，先后在公司的生产部、办公室、财务室、供应部等部门工作，同时参与过公司科学技术进步奖的申报工作，参加过国家知识产权总局培训。我接手科技项目申报工作一年多以来，感触良多，她虽然是位女同志，但行事干练执着，原则性强是一般人不可及的。

我非常庆幸，初入社会就能遇到这么多好师傅，由此也更自信能像我的师傅们一样成为工作岗位上不可或缺的一员。



借口 JIEKOU

文 生产部 李小培



不想想不轻言放弃不找借口找方法是许多成功人士秉承的理念和行为。在我们周围有许多为干不好工作找借口的事情。

有一天清早小高憔悴的来到车间主任面前说：“我病假，没办法工作，想请假一天。”车间主任看见他病怏怏的模样为难的说：“还有点工作很紧，客户催着让交货呢。”回头再看看小高腿也直不起，眼也懒得睁的模样也只好批了他的假，但小高刚走，旁边一人就说到：“像这种人要他有什么工作效率，我早上来时见他刚从网吧出来。”通宵上网没精力说自己病假没法工作，他为自己找的借口让人耻笑。

只要你还是某企业中的一员，就应该抛开任何借口，投入自己的忠诚和责任心，将身心彻底融入公司，尽职尽责，处处为公司着想。没有卑微的工作，只有卑微的工作态度，而我们的工作态度完全取决于我们自己。我们常常喜欢从外部环境来为自己寻找理由和借口，不是抱怨职位、待遇、工作的环境，就是抱怨同事、上司或老板，而很少责问自己：我努力了吗？我真的对得起这份工作吗？不管你的工作跟你的预期有多么大的差距，或者是你的工作有多么的无聊、单调和乏味，我们能做的只是努力工

作。如果的确是没什么意义的工作，尽管无聊，也不可一味抱怨，请想想把工作变得有趣的方法。一件工作是无聊或有趣，是由你怎么想、怎么去完成而决定的。”自信、诚实、主动、敬业，富有强烈责任心、荣誉感和纪律意识的西点学子为我们诠释了“没有任何借口”所表现出的良好团队合作精神和合作能力，从而成为了可信赖和承担责任的人。

管理大师余世维曾经说过：生活中只有两种行动，要么是努力地表现，要么就是不停地辩解。这正是成功者和失败者的不同写照。失败者永远在找借口，成功者永远在找方法。借口只属于弱者，强者不需要任何借口。他们是在踏踏实实做事中成长的。

“不找任何借口”体现的是一种负责、敬业的精神，一种服从、诚实的态度，一种完美、积极的执行能力。作为员工我们心存该理念；对投资人承担风险的勇气报以钦佩；理解管理者的压力，相信任何一个老板都会视你为公司的栋梁。



运达公司一角

选择未来

XUANZEWWEILAI

文 技术部 宋林燕

人的一生当中有很多次选择，每一次选择都是一次转折。

当初去郑州上学是家人让我自己选择的，16岁的我从没自己坐过长途汽车，从那一刻起我选择了独自承受来自陌生环境的惊喜、新鲜、害怕和孤单，也因此练就了现在独立的我。为此我可以骄傲的说：我的选择是对的。

转眼就要毕业了，来运达实习也有四个月了，时间过的飞快，对于之前在校的我来说，四个月就等于一个学期的时间，但是在运达这段时间像是快镜头般过的。仿佛来运达应聘就在昨天，递上自己的简历，填写表格，笔试，上机绘图，面试，用了一天时间才暂时结束。回家等待消息期间的激动和紧张现在还记忆犹新。

终于怀着惴惴不安的心等来了我的选择。当初选择运达没有想太多，但运达给了我了解和认识他的机会，每周的厂会上，只要总经理在家就会强调我们运达之魂之所在，是的，什么是魂，是一个人的灵魂，一个企业的灵魂。运达在不断成长，我也在不断成长。在运达，我学会的不仅仅是专业上的知识，还学会了做人的道理，只有不断的努力，不断的改革创新，未来才会真正掌握在自己手里。

现在我要面临的是毕业之后的择业，俗话说男怕入错行，其实，在男女平等的社会里，人人都怕入错行，特别对刚刚走出校门的学生来说，尤为重要。

眼看就要回校办理毕业手续了，同学们都说毕业后的第一份工作很重要，父母也说要我找份适合自己的工作，让我自己选择，这是我自己的未来。面临这一次重大选择我有些迷茫。是要在家乡工作？是要在郑州工作？还是要去和同学一起工作呢？我在犹豫，在彷徨。但是，在运达的这四个月里，我学到了在学校学不到的专业知识，领会到了老师不能言传的人生哲理，了解到了父母传授不到的人生经历。我又如何能舍弃这里，我的同事都很友好，大家都很乐意帮助我，刚来的时候什么也不懂，现在已经开始有起色了，领导给我的机会我又怎能不珍惜呢，我不能离开，不能放弃。

运达注重研发、严谨质量的管理模式让我仿佛看到了他的未来，充满阳光般的灿烂未来。每个人都希望自己进入一个好的企业，并肩共进，共同发展。如今我决定，我也要运达共同成长，共同努力，创造和谐美好的未来。



新员工新体验

XINYUANGONG XINTIYAN

文 营销部 刘利敬

时间过得挺快的，转眼间，我来到公司已有一个月的时间了，时间虽然很短，但是学到的东西却很多，还有就是得到同事们的帮助，使我自己很快地学习了了解公司的业务和产品信息。

首先，是我们的部门经理陈经理，教我怎么发传真，教我认识设备零部件等，还教我端正工作态度。其次，荣香姐，总是每一件事都仔细得很，包括我写的每一个字，她说我们的事都很琐碎，一定要细心，例如2A玻璃管，很容易碎，包装时一定要轻拿轻放，包装好，不能马马虎虎，还有其他的同事，以及其他部门的同事，没有因为我和他们不是一个部门的而距我与千里之外，工作中出了差错也是耐心地给我指点，这对于初来乍到的我，给予了很大的支持和帮助，来到一个陌生的运达，感觉很不一样，这里的每一位同事都很好，这样的环境让我感觉很温暖。

初探运达城

CHUTAN YUNDACHENG

文 技术部 王勤文



夕阳西下，晚风轻轻的吹过，两通身影在山顶上偎依在一起，静静的看着山下的城池，数日赶路的疲惫也渐渐消退。

柳叶与飞花来自一个偏僻的小镇。柳叶出身在一个避世的武林世家，自幼习武，把家传绝技柳叶刀刀的炉火纯青。飞花柳叶青梅竹马，飞花是个孤儿，在一次出门历练中被柳叶的姑姑捡回家，并传授她飞花针，两人在同龄人中都是罕有放手。家族中，每个子弟到了十八岁都要出门历练，柳叶飞花他们同样也不例外。

柳叶看着山下的城池道。“终于到了，这就是运达城吗，玛雅大陆上的运达城？好一座雄伟的城池！”

十多米深的护城河跟厚实的城墙将运达城围的水泄不通，坚若磐石。运达城分四个城门，朱雀门、玄武门、青龙门以及白虎门，四尊巨大的雕塑矗立在大门前，从外面看就可以感到运达城的气势。

“是啊，据说三十年前这里还只是一个小村庄。”

“不是吧，真的只是发展了三十年？”柳叶一脸惊异的表情

“是啊，族长是这么说的。”

“这位城主确实是个了不起的人物，我临来的时候父亲告诉过我，城主的目标是再过十年将运达城发展成一个超过所有城池的天下第一城。”

“公子，你觉得可能吗？”

“进去看看不就知道了吗，走吧。”

夜幕已经降临，柳叶与飞花通过了护城河来到了朱雀门前，十多米的城墙下，四名身穿红色铠甲的长枪战士面无表情站在那里。

“好帅啊，我也要弄一套给你穿着。”

柳叶撇了撇嘴，“真是头发长见识短，我要穿也要穿将军的铠甲，我才不穿士兵的呢。”

“阿弥陀佛，有的穿就不错了”飞花摆了个佛家手势。

“佛曰：走着”柳叶学着飞花的手势就要往城里走。

刚走到门前，刷的一声，门前的长枪战士拦住了道路：“请止步，戌时过后，不得进入，除非有城主的手令。”

“木有，这个真木有。大锅，我是来找我妈妈滴，我姑妈叫柳飞絮，是她让俺来滴”柳叶舔着脸道。

“这样啊？夫人是交代过，雪狐，你带他们去丞相府吧。”

“是”这时候从旁边屋子里走出一个同样穿着红色铠甲的美女。

“请跟我来”雪狐转身带路。

“美女，请问贵姓啊，你家几口人啊，今年多大了，有没有男朋友啊”柳叶跑过去搭讪道，泰坦尼克撞冰山了，雪狐继续往前走，并没有搭理柳叶，飞花看着柳叶吃瘪，在后面偷偷发笑，柳叶也算识趣，并没有继续他那没营养的话题。

大约走了半个时辰，才来到了丞相府，并没有柳叶想象的那么奢华，看着眼前四合院竟然是丞相府，似乎还没家族的聚义厅大。

“岳父还是这么简朴啊”

柳叶与飞花刚要迈进大门，就听见里面的争吵声。

“他是我侄子，还用考试，考试就考试呗，还考勇士三成，你到底想干什么”一个女人尖细的声音传了过来。

“我这是为他好，总不能来到就给个将军吧，将士们肯定不服的”男人道。

“你是丞相，谁敢不服，你就是要面子，哼！”

“你不是不知道运达城的宗旨，精诚专业的人才会受到尊重，我这是为他好。”

执着八年首换店牌

ZHIZHUO BANIAN
SHOUHUAN DIANPAI

文 营销部 李五晨

八十年代初，运达公司创始人许超峰才刚刚十八九岁，父母都是农民，家里兄妹六人，在农村像他这样低收入家庭叫“缺粮户”，他家就像赵本山小品里说的那样，主要家用电器就是手电筒和半导体。那时只有极少数厂长经理家里才有电视和收录机，由于当时这些“高档”家电稀少，为了多揽业务，许超峰常常走出“无线电修理部”，为顾客上门维修电视机、收录机。不更换零件的家电还一律免费维修。随着他几年家电维修业务的开展，他逐步和厂长经理们有了较多接触，慢慢建立了和造纸厂打交道的人脉。

刚刚改革开放的八几年，新密市大隗镇的造纸厂就像雨后春笋般的办了起来。造纸厂里常常会有电动机、潜水泵损坏，当时农村能修理电动机，特别是潜水泵的技术人员很少，熟悉信任许超峰的厂长就主动找他修理电动机和潜水泵。一开始他就诚恳的告诉前来修理电动机的厂长说：“我学的是弱电(无线电)，电动机属于强电电器，我不会修理。”直到有一天一个文化程度不高的厂长说：“电视机又是高压包，又是显像管，还有那么多零件你都很快修好了，电动机才三根线，这对你来说不是太简单了”这一句话启发了许超峰，他就马上买来相关书籍，研究起电动机潜水泵的维修技术来。由于他有很好的弱电基础，又肯于钻研，勤学好问，勇于实践，很快就掌握了电动机潜水泵的维修技术。随着业务范围的扩大，他就把原来位于大隗镇老街东头的“无线电修理部”搬到交通比较便利的大隗镇汽车站附近，租了两间比原来稍大一点的门头房，请他读高中时的郑超军老师写了一块醒目的大牌子“超峰电器维修中心”。这时已是八年后的八九八年，就这样他才第一次更换了店牌，不仅修理家用电器同时兼修工厂用的电动机和潜水泵，开始与造纸厂有了直接的业务接触。

产品推介 CHANPINTUIJIE

链板输送机



链板输送机技术参数

型号	BFW	BFW	BFW	BFW	BFW	BFW	BFW	BFW
链板有效宽度: mm	1200	1400	1600	1800	2000	2200	2400	2600
喂料能力: M ³ /H	65-210	80-255	95-300	110-345	140-390	160-430	200-500	240-600
输送物料	浆板, 废纸							
物料最大块度MM	1000	1200	1400	1600	1800	2000	2200	2400
电机功率KW	3-5.5	4-7.5	5.5-11	11-15	15-22	22-30	30-45	37-55
备注	以上参数依原料不同将会做相应的调整, 最终各参数详见技术方案							

产品推介 CHANPINTUIJIE

转鼓式碎浆机



转鼓式碎浆机技术参数

型号	ZDG25A(B)	ZDG27A(B)	ZDG30A(B)	ZDG32A(B)	ZDG35A(B)	ZDG37A(B)	ZDG40A(B)	ZDG42A(B)
转鼓直径	Φ2500	Φ2750	Φ3000	Φ3250	Φ3500	Φ3750	Φ4000	Φ4250
处理能力: T/D(风干)	70-120	140-200	200-300	300-400	400-550	550-720	750-1000	1000-1400
处理物料	OCC, ONP, OMG							
电机功率KW	13 (160)	160 (200)	220 (280)	315 (400)	400 (560)	560 (800)	800 (1000)	1000 (1400)

产品推介 CHANPINTUIJIE

废纸散包干法筛选系统



链板输送机技术参数

型号	SBJ-12	SBJ-13	SBJ-14	SBJ-15
筛筒直径mm	Φ3000	Φ3250	Φ3500	Φ3750
处理能力t/d	300-450	400-600	500-800	650-1000
配用功率kw	37kw	37kw	2*30kw	2*37kw
进料块度mm	1000×1200×1000			
进料水份%	< 15			
备注	以上参数依原料不同将会做相应的调整, 最终各参数详见技术方案			

产品推介 CHANPINTUIJIE

内流压力筛



内流压力筛技术参数

项 目	型 号	NLS21	ZSL22	ZSL23	ZSL24	ZSL25	ZSL26	ZSL27	ZSL28	ZSL29
筛鼓公称面积	m ²	0.5	1	1.5	2	3	4	5	6	7
进浆浓度	%	0.4-0.8								
生产能力	孔 筛 t/d	30-60	70-130	110-160	140-260	25-40	250-400	280-520	420-700	500-900
		30-50	45-80	90-130	90-160	10-30	150-300	180-320	260-480	350-600
进浆压力	Mpa	0.1-0.4								
电机功率	KW	18.5	22	30	37	45	55	75	90	110
备注		以上参数依原料不同将会做相应的调整, 最终各参数详见技术方案								

产品推介

CHANPINTUIJIE

中浓压力筛



中浓压力筛技术参数

项 目 \ 型 号	ZNS80	ZNS81	ZNS82	ZNS83	ZNS84	ZNS86	ZNS87	ZNS88	
筛鼓公称面积	m ²	0.25	0.3	0.6	0.9	1.2	2.1	3.2	4.4
进浆浓度	%	1.8-4							
生产能力	孔 t/d	30-40	50-80	90-160	135-250	180-320	260-500	400-700	500-1000
		20-30	30-50	60-100	90-150	120-190	200-300	300-450	320-730
进浆压力	Mpa	≤0.6							
电机功率	KW	15-22	22-55	30-75	37-90	45-132	75-160	90-220	132-280

产品推介

CHANPINTUIJIE

磨浆机



磨浆机技术参数

项 目 \ 型 号	ZDP-24	ZDP-26	
盘磨直径:	mm	Ø500-600	Ø650-800
生产能力:	t/d	50-120	100-300
进浆浓度:	%	0.06-0.2	
电机功率:	Mpa	220-280	280-500

www.zzyunda.com

华北区：邯郸1333392231

华南区：杭州13938222809

华东区：烟台13938222810

西北区：玉门13838168536



● 中浓压力筛浆系统

设备产能：60-1100T/D
 设备特点：①多翼块、无缠绕、高效节能筛转子。
 ②中浓筛选（≤4%）、降低生产工序中水和纤维流失。
 ③同等产能筛鼓面积小、减少筛鼓更换费用。




I 溢流区
 II 溢流堰台
 III 溢流堰台
 IV 溢流堰台

● 内流筛压力筛

设备产能：30-900T/D
 设备特点：①欧洲先进技术，节能效果明显。
 ②模块化设计，安装维护更方便。
 ③阿前低脉冲筛选，上网匀度好。




● 封闭筛造系统

封闭筛造系统主要用于木材及单类纤维原料的筛选，制浆值的筛分、精筛造及黑液回收。
 主要设备：除砂机、精筛、黑液过滤器。
 设备特点：①欧洲先进技术，性能优越、稳定可靠。
 ②大幅度降低水耗及环保运行费用。
 ③筛造浓度高，单位产量能耗低。







UNDA 运达造纸设备有限公司

地址：郑州市国际机场附近工业路世纪大道168号 电话：86-371-62581888 62586186 邮编：hongyunda001@163.com



李红凯

中国十大品牌策划专家
 凯思企划机构掌舵人、策划总监
 有十余年的品牌策划实践经验
 为上百家企业做过品牌策划
 多家集团和大型企业品牌形象顾问

凯思企划机构

Http://www.kithe.cn

提升企业形象 创造品牌价值

企业形象塑造、开业、营销的设计专家，致力于注重企业品牌的客户提供相互尊重、值得信赖的创意设计服务；坚持高标准的服务标准，用创意的智慧，协助客户推进企业品牌化——

企业形象(VI) / 企业专题片 / 影视广告 / 地产策划 / 营销策划 / 广告代理 / 精品画册



敬请垂询：0371-65576751 13603848644 地址：郑州市红专路128号金成宜家美居B座202 传真：0371-65576752 E-mail:kithe_3333@126.com